

## Rapport des producteurs et les commerçants

### Récence les défis

Lever les contraintes

Les défis sont :

- I. Problème d'accès aux ressources financières
- II. Problème Accès aux intrants de qualité
- III. Renforcement de capacité
- IV. Accès à l'information

Réponse

- I. Accès aux financements est le nœud de la guerre
  1. Les nouveaux entrepreneurs ont besoin de démontré leurs capacité intellectuel et physiques en créant leurs entreprise avec leur font propre (apport personnel)
  2. Les entrepreneurs qui ont la main dans la patte : des informations
- II. Accès aux intrants est lieu aux financements
- III. Renforcement de capacité  
Multiplier les sites d'incubation des jeunes  
Mètre en place une commission de suivi des étudiants de la 1<sup>ère</sup> A à la «3<sup>ème</sup> A dans les entreprises prive que dans les entreprise publique.
- V. Accès à l'information et à la formation  
Se renseigner aux près des centres de formation  
Il faut banqueriez tous les mouvements financiers

### Commercialisation

1. Fluctuation des prix
2. Manque d'information

Aller chercher des informations

Problème d'études du marché, la méconnaissance de ces clients cible